

ANDREA CATTANIA

Alle domande di EONews rispondono John Umney, sales director Emea di GE Fanuc, e Irene Gozzo, sales e marketing manager di Goma Elettronica.

D: Da quando decorre l'accordo di distribuzione con Goma Elettronica e quale sarà la sua durata?

R: John Umney: Si tratta in realtà del rinnovo di un accordo preesistente, con decorrenza dal primo di aprile. Da questa data Goma sarà il nostro unico canale per il mercato italiano. Non c'è nessuna data per la fine di questo accordo.

D: Perché avete scelto Goma Elettronica? Quali sono i suoi punti di forza? Se non erro c'era in passato un accordo con EuroLink Systems: perché avete deciso di cambiare il distributore italiano?

R: John Umney: GE Fanuc Intelligent Platforms ha da molti anni un rapporto di collaborazione con Goma Elettronica e noi siamo ben lieti di poter prolungare tale rapporto, che ci consente di offrire alle società italiane le migliori soluzioni possibili.

Irene Gozzo: In effetti Goma Elettronica vanta una storica collaborazione con il gruppo GE Fanuc Intelligent Platforms: già nel lontano 1986 rappresentava la tedesca OR - poi SBS - e dal 1988, senza interruzioni, è stata partner di Radstone Technology. Goma Elettronica possiede pertanto una perfetta conoscenza non solo dei prodotti GE, ma anche dell'azienda, delle persone, delle procedure e del suo approccio tecnico/commerciale. Ora GE Fanuc Intelligent Platforms potrà offrire i propri prodotti in Italia attraverso un partner di alto profilo.

Il modello di business di Goma Elettronica coniuga infatti l'attività di integrazione di sistemi con la distribuzione di prodotti embedded: sarà pertanto possibile acquistare tutti i prodotti del catalogo GE Fanuc Intelligent Platforms, contando sul supporto attento e qualificato di Goma Elettronica, che è in primis utilizzatrice dei prodotti GE Fanuc Intelligent Platforms. Inoltre, qualora fosse richiesta la fornitura di un sistema completo, Goma Elettronica è in grado di progettare, realizzare e certificare apparati embedded integrando soluzioni meccaniche personalizzate con i prodotti Cots del vasto catalogo GE Fanuc Intelligent Platforms.



D: Perché avete deciso di realizzare questo accordo in Italia? Non sono state prese in considerazione possibilità alternative, come un'acquisizione o una vostra presenza diretta?

R: John Umney: In tutto il mondo GE Fanuc opera con successo mediante distributori e canali a valore aggiunto con un ottimo livello di esperienza, competenze tecniche e una buona conoscenza del mercato locale. Continueremo ad avere un country manager in Italia, che opererà come la principale interfaccia tra Goma Elettronica e GE Fanuc.

Irene Gozzo: Dal nostro punto di vista riteniamo che sul mercato italiano sia molto apprezzata la competenza - innanzitutto in fase di prevendita - che Goma Elettronica può offrire. Noi affrontiamo ogni tematica dal punto di vista sistemistico e pertanto, anche nel caso della vendita di una sola scheda, viene sempre considerato l'ecosistema in cui il prodotto dovrà operare. Ciò impone una grande attenzione a tutte le variabili legate al prodotto stesso in termini ambientali, di supporto nel tempo, di compatibilità, e non solo.

Inoltre il mercato italiano ha problematiche intrinseche non facilmente comprensibili da parte di aziende estere: penso all'estensione dei termini di pagamento, all'uso degli sconti, alle difficoltà di recupero del credito. In tale contesto la collaborazione con una realtà locale, stabile e finanziariamente solida, è condizione imprescindibile per mantenere una posizione di leadership e per fornire ai clienti quei plus che possono essere risolutivi per le loro necessità.

D: Qual è l'importanza dell'Italia per GE Fanuc? Qual è il fatturato percentuale in Europa?

John Umney: Negli ultimi due anni il mercato italiano è cresciuto notevolmente ed è diventato particolarmente importante per GE Fanuc Intelligent Platforms. Abbiamo registrato una forte crescita nell'ultimo anno e siamo certi che avremo eccellenti risultati nei prossimi anni.

In Italia, ad esempio, i clienti del settore Difesa occupano una posizione molto interessante nel mercato internazionale, non limitata al solo ambito locale.

D: A quali segmenti di mercato guardate con questo accordo di partnership?

ferroviario, nel mondo delle telecomunicazioni e dell'automazione industriale e può offrire una visibilità davvero ampia ai prodotti GE Fanuc in Italia.

D: Che cosa ci può dire sulla presenza di GE Fanuc Intelligent Platforms Embedded Systems in Italia? Sono ancora operative qui la forza vendita, il supporto ai clienti e le altre risorse della società?

R: John Umney: GE Fanuc Intelligent Platforms ha già una forte presenza in Italia con il Gruppo Automazione.

La divisione Embedded Systems è diretta da Daniele Cremonini nel ruolo di regional sales manager, che garantisce una presenza locale e opera come il punto di focalizzazione per interfacciare il no-

Goma Elettronica distribuisce GE Fanuc



JOHN UMNEY,
sales director Emea
di GE Fanuc



IRENE GOZZO,
sales e marketing
manager di Goma
Elettronica

R: John Umney: GE Fanuc Intelligent Platforms offre un'ampia gamma di prodotti e soluzioni per le telecomunicazioni, i sistemi di elaborazione commerciali embedded, i sistemi industriali e per molti altri segmenti.

In particolare, la divisione di cui stiamo parlando fabbrica prodotti per il mercato militare e aerospaziale, che in Italia è sempre stato molto forte e si è esteso sia all'interno sia all'estero con uno dei principali produttori europei qual è Finmeccanica.

Con una forte presenza locale in Italia e con la capacità di affrontare grandi progetti che coinvolgono altre divisioni in altri Paesi possiamo veramente essere un partner privilegiato per questo mercato in Italia.

Irene Gozzo: Goma Elettronica ha una consolidata presenza in tutte le aziende Finmeccanica ed è attivamente coinvolta nei più noti programmi nell'ambito della Difesa. È inoltre dotata di una struttura interna in grado di gestire tutte le problematiche legate al supporto della longevità del prodotto e alle sue certificazioni, disponendo nei propri laboratori di camera climatica, shaker per prove di shock e vibrazioni, strumentazione per eseguire prove Emc. Inoltre Goma Elettronica ha una forte presenza nel settore dei trasporti in applicazioni on board e di segnalamento

È stato da poco ufficializzato l'accordo di distribuzione per l'Italia dei prodotti GE Fanuc Intelligent Platforms Embedded Systems. Il distributore sarà Goma Elettronica. Questa intervista verte sui principali aspetti relativi all'accordo

stro partner di canale Goma Elettronica.

Irene Gozzo: La scelta di GE Fanuc di avere un country manager italiano è particolarmente apprezzata da Goma Elettronica, in quanto la presenza locale e la compatibilità linguistica sono il presupposto ideale per una partnership sinergica.

readerservice.it

GE Fanuc Intelligent Platforms n. 20
Goma Elettronica n. 21