brevi brevi brevi brevi brevi brevi brevi brevi

Ha aperto da pochissimo la filiale italiana di **MSC**, distributore di componenti elettronici. Massimo Loche ne è managing director.

LSI Corporation ha annunciato la nomina di Michael G. Strachan a membro del consiglio di amministrazione.

Cryptography Research ha annunciato che Paul Kocher, president and chief scientist, è stato eletto alla US National Academy of Engineering (NAE) per I suoi contributi nel campo della crittografia e sicurezza di Internet.

Mentor Graphics Corporation ha annunciato la nomina di Robert Hum a vice president and general manager della Deep Submicron Division, Glenn Perry a general manager della Embedded Systems Division, e Guy Moshe a general manager della business unit Design Creation al Design Creation Synthesis Division.

Il **Cedites**, Centro Studi per la Divulgazione della Tecnologia e della Scienza, ha annunciato l'apertura delle candidature all'Rfid Italia Award 2009, il premio nazionale destinato alle imprese e alle pubbliche amministrazioni che hanno saputo usare le tecnologie a radiofrequenza per migliorare e rendere più efficienti i propri processi.

Materialise, sviluppatore di soluzioni per l'elaborazione delle immagini mediche, ha stretto un accordo con **Ansys**, che opera nel campo delle tecnologie di simulazione virtuale, per offrire l'interoperabilità tra i rispettivi prodotti.

È stato annunciato il progetto Interested (Interoperable Embedded Systems Tool chain for Enhanced rapid Design, prototyping and code generation), nuova iniziativa rivolta allo sviluppo di sistemi embedded complessi e del relativo software, finanziata dall'**Unione Europea** nell'ambito del settimo programma quadro. Il progetto è finalizzato alla creazione della prima 'reference tool chain' europea integrata e aperta, rivolta all'intero flusso di sviluppo dei sistemi embedded e del relativo software.

Wind River, azienda che opera nella Device Software Optimization (Dso), ha annunciato la partnership con Delo Systems, distributore di soluzioni di sviluppo per sistemi embedded. Wind River potrà fare leva sulle competenze di Delo per la distribuzione e il supporto dei suoi tool di sviluppo in Italia.

Numonyx, società che progetta e produce una gamma completa di tecnologie di memoria non volatile Nor, Nand, Ram e Phase Change (Pcm), per i settori embedded, data e della telefonia cellulare, combinando la tecnologia e l'esperienza di produzione delle divisioni flash memory di Intel Corporation e STMicroelectronics, ha annunciato di aver prodotto campioni di memorie flash di tipo Nor, che si distinguono per tecnologia di processo a 45 nm.

Farnell, distributore multicanale, ha aggiunto al proprio portafoglio oltre 1.500 nuovi prodotti e componenti per la comunicazione, realizzando una guida online sulle soluzioni di connettività che illustra oltre 3.500 delle tecnologie disponibili in questo campo.

Soluzioni professionali per il mercato industriale

Forte di un'esperienza trentennale maturata in collaborazione con alcune fra le più prestigiose aziende internazionali, Remak offre un'ampia scelta di prodotti e strumenti, oggi ancora più estesa dopo la recente acquisizione della divisione sistemi di Elcomind

Andrea Cattania

Attiva dalla fine degli anni '70 nel settore della distribuzione di sistemi e componenti, Remak ha recentemente annunciato l'acquisizione della divisione sistemi di Elcomind. La nostra intervista a Andrea e Stefano Croce, managing director di Remak, parte dai motivi che hanno determinato questa acquisizione.

"La mia attività ebbe inizio proprio in Elcomind nel 1989 quando, dopo uno stage in Germania, cominciai a operare in un settore che allora era agli esordi" inizia Andrea Croce. "Elcomind era sorta nel 1968 per iniziativa di Giovanni Hermann Ravanello, come fornitore di servizi per gli acquisti di grandi gruppi industriali. Nel 1985 iniziò a commercializzare i sistemi automatici per il test sviluppati da Bosch, inserendo nel programma prodotti a essi complementari come i contatti a molla Feinmetall. Questo reparto proseguì l'attività di distribuzione nel test elettronico con altri prodotti anche dopo che Bosch cessò la produzione degli ATE. Successivamente si decise di allargare la gamma di prodotti inserendo i centri di lavoro a controllo numerico e i sistemi laser. L'attività di consulenza agli acquisti proseguì con ottimi risultati commerciali. Contemporaneamente vi fu un incremento dell'attività in Remak, focalizzata principalmente sull'elettronica per gli autoveicoli, sui componenti elettronici ed elettromeccanici e sulla strumentazione di misura via satellite per autoveicoli. Oggi questi sistemi sono in grado di misurare velocità e accelerazione contemporaneamente su tre assi e vengono utilizzati anche in campo navale. Nel corso del 2008 il management delle due aziende ha deciso il trasferimento della divisione sistemi di Elcomind a Remak, che ha acquisito queste attività affiancandole in ideale e concreta sinergia alla distribuzione dei componenti elettronici. Il mercato gode di molti clienti comuni e il servizio viene, di conseguenza, efficacemente migliorato. L'attività di consulenza nei servizi di gestione globale degli acquisti e del relativo management di Elcomind ha proseguito, mantenendo una forte crescita. Remak ha raggiunto ora i venti dipendenti, dedicati non solo all'attività commerciale, ma anche all'assistenza tecnica, alla formazione e alla consulenza tecnica su tutta la gamma dei sistemi commercializzati".

D: Come si articola l'attività di distribuzione di Remak?

R: Attualmente operiamo su quattro aree principali: sistemi per la lavorazione meccanica di precisione a Cnc e laser; sistemi e strumentazione di test; strumentazione Gps per misura e acquisizione dati di veicoli, natanti e aeromobili; componenti elettronici, elettromeccanici e meccanici. Nell'area dei sistemi di produzione i nostri prodotti coprono settori molto diversificati, dall'elettronica alla meccanica di precisione, dall'oreficeria agli accessori per la moda, dalla pelletteria all'industria meccanica e all'arredamento. Quest'ultimo settore contribuisce al nostro fatturato complessivo per una quota pari a circa un terzo. I clienti apprezzano particolarmente la nostra attività post-vendita, per la quale disponiamo di personale con competenze elevate. Un altro terzo è coperto dai sistemi di test e dalla strumentazione professionale per il collaudo di schede elettroniche e apparati, fra cui soluzioni complete per stazioni di collaudo e interfacce Virginia Panel per sistemi ad alte prestazioni su piattaforme Gpib, Pci, Pxi, Lxi. L'emulazione interfacciata al test Jtag/boundary scan con i sistemi VarioTAP presentati all'ultima edizione di Electronica, a Monaco, da Goepel costituisce uno dei nostri prodotti di punta per il 2009 e 2010. Tra le case rappresentate vorrei menzionare anche Pickering, che produce schede switching di test, e Spectrum, con le sue schede per acquisizione dati. Il segmento dei sistemi satellitari è in forte crescita dal 2003, in quanto questi sistemi stanno progressivamente sostituendo quelli ottici.

Infine, nel campo della componentistica offriamo alimentatori con caratteristiche particolari: per schede elettroniche, rack per impieghi industriali e ferroviari, bobine, ferriti, resistenze speciali di sicurezza per auto e diversi componenti elettromeccanici e fusibili termici di sicurezza.

D: Avete in programma un'espansione in altri settori?

R: Sì, abbiamo acquisito la rappresentanza esclusiva per i PC industriali Beg-Buerkle, che hanno già incontrato i favori del mercato in Germania, Austria e Svizzera, in quanto combinano caratteristiche eccellenti con un prezzo estremamente interessante.

D: Quali sono stati i vostri risultati nel 2008 e quali sono le previsioni per il 2009?

R: Considerando le attività di distribuzione già concentrate in Remak nel 2008 abbiamo avuto un fatturato complessivo molto interessante, grazie all'ottimo andamento dei sistemi di test, nonostante l'andamento molto negativo dell'ultimo trimestre nel settore automotive. Vista la situazione generale, un risultato analogo nel 2009 sarebbe da considerarsi positivo. Saremmo in grado di prevedere un incremento rispetto al 2008, se la situazione generale del mercato non ci rendesse molto prudenti. Per quanto riguarda l'anno in corso, fattore determinante sarà il mantenimento dei margini operativi.

ANDREA E STEFANO CROCE, managing director di Remak

readerservice.it - Remak n.21