

ANDREA CATTANIA

giuntive per valutare il codice in parallelo per risultati più rapidi. Utilizzando l'approccio delle annotazioni lo stesso algoritmo può essere eseguito su una singola CPU, su un sistema di memoria condivisa multicore, su un cluster, oppure su alcuni acceleratori specifici per performance ottimali. Un altro esempio di questo tipo di annotazione sono i costrutti Spawn e Sync offerti da Cilk, un linguaggio algoritmico multithread la cui sintassi è molto simile al C aggiungendo però specifici costrutti. L'idea di base di Cilk è di permettere al programmatore di concentrarsi sulla struttura del codice da parallelizzare, lasciando al runtime di Cilk l'onere di schedulare i thread dedicati. Non è possibile annotare il normale codice C seriale, ma quando viene abbinato al sistema di run-time Cilk può essere scalato per il funzionamento thread su vasta scala.

QUALI VANTAGGI?

Il vantaggio di questo tipo di approccio è che l'utente esegue una semplice sostituzione del linguaggio per fornire informazioni aggiuntive al motore di esecuzione sottostante. In che modo tutto questo si riallaccia al modello in due fasi descritte? Un buon esempio è l'analista finanziario quantitativo che esegue un'analisi del rischio del portafoglio con simulazioni Monte Carlo. Eseguendola su un PC standard, l'analista creerebbe un modello in Matlab utilizzando gli algoritmi e i componenti specifici per la modellazione finanziaria e i normali loop FOR per eseguire l'iterazione su una vasta serie di scenari. I problemi di performance si presentano a causa della complessità di calcolo del problema. Avendo acquistato di recente una macchina multicore, l'analista potrebbe essere in grado di utilizzare lo stesso programma modificando FOR in Parfor. Insieme al vantaggio del nuovo hardware si otterrebbe un'accelerazione in misura proporzionale. Dovendo ridurre ulteriormente i tempi di esecuzione, l'analista potrebbe eseguire lo stesso codice Parfor su un cluster dipartimentale ottenendo l'accelerazione delle performance desiderata. Con il minimo sforzo e senza conoscere il sistema sottostante, questo esperto di settore è stato in grado di ottenere prestazioni elevate con annotazioni minime al modello Matlab iniziale. Questo è il tipo di risultato che gli utenti del calcolo ad alte prestazioni dovranno pretendere da tutti i linguaggi in futuro.

readerservice.it
The MathWorks n. 31

D: Dopo l'eccezionale incremento di fatturato del 2006 (+ 43%) ecco il 38% del 2007. Chiediamo a Stefano Nosedà, general manager di Farnell Italia, di parlarci dei fattori che hanno permesso di realizzare questa crescita.

R: Premetto che il positivo risultato dell'azienda non si limita ai soli dati di fatturato. Sono in forte crescita anche il numero dei contatti e quello dei clienti attivi, che hanno raggiunto rispettivamente il livello di venticinquemila e settemila. Siamo partiti nel marzo 2003 con tre dipendenti e oggi siamo in trenta. Abbiamo scelto di caratterizzarci sempre più come un distributore di componenti elettronici e oggi questo settore contribuisce al nostro fatturato per il 75% del totale.

Inoltre non possiamo dimenticare l'incremento delle vendite attraverso il canale del web, che hanno raggiunto a fine aprile il 45% del risultato complessivo. In sintesi, posso affermare che il buon posizionamento di Farnell Italia nello scenario nazionale della distribuzione da catalogo dei componenti elettronici sia da ascrivere a una strategia mirata, focalizzata prima di tutto sulla figura del progettista elettronico.

D: Quale impatto ha avuto sull'attività dell'azienda da lei diretta la delocalizzazione delle produzioni verso i Paesi dell'Est?

R: Il trasferimento della produzione verso queste aree è certamente un fenomeno di grandi dimensioni. Ma le fasi della progettazione e della produzione rimangono qui, in Italia, e il nostro cliente, come ho già sottolineato, è in primo luogo il progettista, che chiede la disponibilità immediata di un grande numero di prodotti. Noi gli offriamo la possibilità di ridurre al minimo i costi di magazzino, proponendogli attraverso i canali del catalogo e del sito più di 450.000 prodotti di oltre seicento fornitori internazionali nel rispetto delle direttive RoHS e Reach, con la relativa documentazione tecnica. Oltre ai semiconduttori la nostra offerta comprende componenti passivi, connettori, cavi, componenti optoelettronici ed elettrotecnici, componenti per l'automazione industriale. Alla completezza dell'offerta si deve aggiungere il servizio di consegna

entro 24 ore, con un eccezionale supporto logistico basato sul magazzino centralizzato, che si trova in Belgio. Inoltre, ci siamo dati l'obiettivo di trasformare la società in una realtà globale, in grado di offrire lo stesso supporto ai clienti in ogni Paese del mondo.

D: Che cosa ci può dire a proposito delle iniziative che Farnell ha intrapreso per espandere la propria quota di mercato?

R: Ho già accennato all'incremento delle vendite via web. Il catalogo cartaceo - che, detto per inciso, viene stampato su carta FSC (Forest Stewardship Council) da fonti completamente sostenibili,



Engineering), che qualifica il sito come uno strumento formativo, una vera e propria 'biblioteca dell'ingegnere elettronico'. Le altre iniziative che vorrei citare sono la campagna Technology First e il Progetto India. In nuovo microsite Technology First propone soluzioni per segnale misto, interfacce, conversione dati, amplificatori e sensori dei produttori leader, come Linear Technology e Analog

Un riferimento per i progettisti elettronici

Cinque anni dopo l'apertura della sede italiana, Farnell ha raggiunto un fatturato di 11,5 milioni di euro con un incremento del 38% anno su anno.

Ne parliamo con il general manager Stefano Nosedà



STEFANO NOSEDÀ,
general manager di
Farnell Italia

li, a conferma di un impegno volto a ridurre l'impatto dell'attività sull'ambiente - contiene solo un terzo del totale delle voci consultabili on-line. Un importante riconoscimento è stato il premio ottenuto da Farnell nel 2007 come miglior sito europeo del commercio elettronico. Sul nostro sito sono disponibili più di 300.000 data sheet, che vengono aggiornati in tempo reale, mentre un'apposita sezione tratta la tecnologia, i produttori, la normativa RoHS e le più recenti soluzioni offerte dal mercato. Abbiamo anche una sezione dedicata all'EDE (Electronics Design

Devices. Dopo il primo lancio di questa campagna a livello mondiale, avvenuto nello scorso mese di novembre, la seconda campagna globale Technology First (febbraio 2008) ha presentato ai clienti di tutto il mondo i più recenti progressi compiuti nel campo dell'efficienza energetica. L'altra iniziativa che vorrei menzionare è la recente acquisizione, da parte del Gruppo Premier Farnell, di uno dei maggiori distributori di prodotti elettronici in India, Hynetic Electronics Private Limited. In tal modo potremo affrontare un mercato con un potenziale immenso, confermando nello stesso tempo l'impegno per caratterizzare il gruppo come marchio internazionale.

readerservice.it - Farnell n. 32

La sede di Farnell Italia a Lainate in provincia di Milano

