

Storage per PMI: la soluzione di LSI Logic

POLLY MCGALLAGHER

Imprese di dimensioni piccole o medie, ma con esigenze di storage crescenti: un mercato in espansione, che conta oltre 8 milioni di aziende nel mondo con un tasso di crescita del 12,5%. Il profilo del cliente tipo indica per la stragrande maggioranza l'articolazione in diverse sedi, una spiccata propensione all'esternalizzazione dello storage, l'assenza di una risorsa interna ad esso espressamente dedicata, un'attenzione ai costi e alla possibilità di realizzare un sistema in tempi rapidi e con la massima semplicità, in una parola la ricerca di una soluzione realmente efficace, caratterizzata da alta capacità di protezione dei dati e recovery. Lo SMB (Small Medium Business) sta infatti utilizzando sempre più applicazioni che richiedono lo storage esterno, ma ad altissime prestazioni. A questo tipo di clientela ha pensato LSI Logic nel progettare una famiglia di prodotti che lanciano, già nel loro brand, un messaggio di marketing rassicurante: Simplicity, termine che identifica il vantaggio della

facilità di implementazione e gestione tramite una GUI intuitiva e di una effettiva scalabilità, in previsione della crescita di esigenze aziendali. LSI ha deciso di entrare nel mercato SMB sulla scorta della leadership nelle soluzioni SAS, tecnologia della quale è coautrice. SAS come scelta di campo, quindi, per il superamento delle limitazioni della SCSI: ora con i nuovi prodotti Simplicity, LSI Logic si propone come unica azienda del settore a offrire un portafoglio SAS end-to-end, coprendo quindi le esigenze anche delle PMI. La famiglia Simplicity è disponibile in due modelli, Engenio 1333 e 1331, con array RAID esterni SAS-SAS per un'infrastruttura DAS (Direct Attach Storage) condivisa e disponibili nelle versioni a singolo e doppio controller. I modelli 1331 e 1333 sono dotati di un'architettura modulare che consente di abbinare facilmente la capacità di sistema configurata alla quantità iniziale di spazio di storage necessario e di ampliarla gradualmente con l'aumento dei requisiti. La capacità dei sistemi 1331 e 1333 scala infatti da una configurazione a 2 unità disco con 146

GB di spazio di storage a una configurazione a 48 unità disco con una capacità di 14 T tramite unità SAS da 300 GB, con footprint (2U) particolarmente compatto. Il software rappresenta un altro punto di forza della proposta LSI: Simplicity Storage Manager dispone di una struttura di gestione intuitiva, basata su attività, che riduce sensibilmente la complessità delle procedure di installazione, configurazione, gestione e diagnostica, oltre a funzionalità complete che permettono l'adozione di strategie avanzate di protezione dei dati.

Tra le sue caratteristiche di rilievo lo storage partitioning (funzione di virtualizzazione) e, oltre alla volume copy (ossia la copia fisica), anche la snapshot, ossia la creazione di una copia logica del database in un determinato istante: si verifica quindi una disponibilità continua di sistema con backup, per garantire la business continuity. "Tali funzionalità - come spiega Marco Dottarelli di LSI Logic, responsabile EMEA per l'area storage - erano già disponibili nei sistemi di livello alto e medio, ma sono ora "ereditate" anche dalla fascia bassa, dietro

richiesta del mercato stesso, che impone prodotti sofisticati. In particolare il cliente punta all'ergonomia, alla facilità d'uso e ad una gamma completa di funzionalità, ma guarda anche alla ragionevolezza del prezzo". Nell'area europea i grandi mercati occidentali mostrano tendenze sostanzialmente speculari: dopo la crescita spettacolare nella fascia alta avvenuta nel recente passato, si nota oggi un certo rallentamento della domanda, che invece è ancora sostenuta nel midrange (con una crescita del 4-6% annua) e con tassi a due cifre (24%) nello small range. La domanda comunque aumenta in tutte le fasce, seppur con tassi diversi, a fronte di una diminuzione dei prezzi. In Italia lo storage esterno su disco ammonta, in termini di mercato, a un valore di 450/500 milioni di dollari all'anno; nella fascia di prezzo fino a 15k dollari, il fatturato globale è di 40-50 milioni, quindi esistono possibilità di crescita notevoli. LSI Logic ritiene questo segmento in forte crescita nel corso del 2007 e nei primi mesi del 2008 e quindi si ripropone di lanciare nuovi prodotti. ■



dalla scheda CPU alla Workstation...
le soluzioni più affidabili in fatto di PC industriali



PC/104
Little Board™
Schede Ready Board

Nudam
Schede A/D...D/A...I/O



Applicazioni embedded:
soluzioni pronte



PC industriali
Panel PC
Workstation

Versioni in temperatura estesa con dischi a stato solido

Da 28 anni, tutte le soluzioni
per l'automazione industriale

www.contradata.com
la competenza **contradata** è on-line

readerservice.it n.16711

Contradata Milano S.r.l.
support@contradata.com