

Mission problem solving

La peculiarità dell'offerta di VSystems è aiutare i clienti nella realizzazione di soluzioni embedded che si adattino perfettamente alle specifiche esigenze della particolare applicazione considerata

Filippo Fossati

Una rete di distribuzione paneuropea con uffici in Francia, Germania, Gran Bretagna, Svezia e Italia in grado di offrire una gamma completa di sistemi real time a elevate prestazioni, analizzatori di bus e protocollo e soluzioni per telecomunicazioni e automazione di processo. Questa in sintesi la fotografia di Vsystems, un'azienda facente parte del gruppo Vmetro che ha aperto il suo primo ufficio a Parigi nel 1990 e successivamente si è ramificata a Monaco, Stoccolma, Sheffield e Torino. Nel capoluogo sabauda la società è attiva dal 1997 e, nel corso degli anni, si è imposta come un vero e proprio punto di riferimento nel variegato mondo dell'embedded. Questo in virtù di una strategia che si può riassumere in due sole parole: problem solving.

“La peculiarità della nostra offerta - ha tenuto a precisare Vincenzo di Cianni, managing director della filiale italiana - non risiede tanto nell'ampia gamma di prodotti che siamo in grado di offrire a tutti coloro che operano nel mondo embedded - bensì nella capacità di aiutare i nostri clienti nella realizzazione di una soluzione che si adatti perfettamente alle specifiche esigenze dell'applicazione”. Quindi VSystems non si può definire un distributore di soluzioni embedded,

bensì un partner capace di seguire il cliente in tutte le fasi di realizzazione di un sistema, dallo studio di fattibilità alla progettazione dell'architettura, dalla ricerca della struttura di networking più adatta alla definizione dei componenti più adatti per la costruzione del sistema finale, dalla diagnostica per finire alla stesura dei manuali tecnici. La flessibilità è un altro punto di forza della proposta di VSystems: “Una volta definito il progetto - ha sottolineato Luca Ravera - sales manager della società - il cliente può decidere di assemblare in casa il sistema oppure di affidare a noi la realizzazione”. Un'offerta veramente modulare e completa che permette alla società di fornire sistemi “ready to program” atti a coprire le più svariate esigenze applicative del mondo embedded in settori quali difesa (che come ha sottolineato Di Cianni rappresenta “lo zoccolo duro”), telecomunicazioni (ad esempio sistemi di billing o di gestione dei call center, oppure Web server “intelligenti”), controllo e automazione di processo di fascia alta, ricerca (acceleratori di particelle, studio di fusioni nucleari). Come si può intuire, applicazioni impegnative, che richiedono un know how sistemistico di tutto rispetto.

Il tutto supportato da un servizio estremamente profes-



Vincenzo di Cianni (a sinistra) e Luca Ravera (a destra), rispettivamente managing director e sales manager di Vsystems

IN TEMPO REALE AZIENDA



sionale e capillare: “La presenza di un gruppo a livello europeo - ha sottolineato Di Cianni - ci permette di fornire un’assistenza tempestiva e qualificata per le nostre soluzioni in ambito sia nazionale sia sovranazionale, e ciò rappresenta una garanzia di non poco conto per il nostro cliente”.

Un’offerta a 360°

Ovviamente, oltre alle competenze sistemistiche, VSystem mette a disposizione tutte le risorse hardware necessarie per lo sviluppo di un sistema completo. Le quindici Case rappresentate (da Vmetro a Pentek, da Concurrent Technologies ad Acromag, da Artesyn a Janz solo per citarne alcune) sono in grado di fornire prodotti che rappresentano la piattaforma sulla quale gli specialisti VSystems realizzano le soluzioni “ad hoc per i loro clienti.

“La scelta delle Case rappresentate - ha sottolineato Di Cianni - segue una strategia ben definita, in quanto esse forniscono tutti i blocchi base necessari per l’implementazione del sistema finale: soluzioni di I/O per l’acquisizione; sistemi di pre-elaborazione; soluzioni di elaborazione, che spaziano dai single board computer all’implementazione di sistemi di processing basati su FPGA; dispositivi di data recording in grado di eseguire registrazioni su disco a velocità che arrivano a 220 Mbps e apparati per la riproduzione e l’output”.

Un aspetto molto volte sottovalutato, ma di estrema importanza, è la connessione: “Nella fase di progettazione dei sistemi - ha sottolineato Ravera - poniamo un’estrema attenzione allo studio dell’architettura di interconnessione, o in altre parole gli standard più idonei per la particolare applicazione considerata, tra i vari componenti il sistema stesso, elemento spesso determinante per le prestazioni complessive”.

In definitiva VSystems si propone come un partner veramente a 360° capace di realizzare soluzioni “chiavi in mano” basate su prodotti standard, opportunamente ritagliate e ottimizzate per soddisfare “in toto” le esigenze del cliente e adeguatamente supportate da un network a livello europeo.

VSystems
readerservice.it n° 3